

Anaplan Subscription Revenue Planning アプリケーション



戦略を営業活動に連動させ、
プランニングを統合させ、予測可能な成長を推進する

テクノロジー系サブスクリプション事業は、トップダウンで設定された収益目標とボトムアップの営業活動の現実との間で苦勞することがよくあります。ファイナンス部門は戦略的目標を設定します。一方で、営業と収益管理部門は短期的なパイプラインを動的に管理しており、年間を通じた信頼性の高い売上予測へと簡単に落とし込むことはできません。

この断絶によって、商業ファイナンス部門はスプレッドシート上で矛盾するデータを突き合わせるという、後追い型で手作業のプロセスを強いられ、収益ライフサイクル全体を明確に把握することができません。その結果、重要な経営判断は古くて信頼性の低いデータに基づいて行われ、プランニングは整合性を欠いたままとなり、リスクのある収益目標となります。

より優れたプランニング方法

Anaplan のアジャイルかつ AI を活用したプラットフォーム上でファイナンスと収益業務を統合することで、後追いの調整作業から先を見据えたインテリジェントなプランニングへ移行できます。専門的に設計された Subscription Revenue Planning アプリケーションは、信頼性の高いフルファンネル予測を構築し、リーダーが解約率や更新率といった要因の影響をモデル化することを可能にします。これによりフォーキャストが予測可能な成長を保証する動的な資産へと変化し、業界のベストプラクティスを組み込んだ即戦力として提供されます。

主要なメリット

- **予測可能でリスクを管理:** バックログ、パイプライン、収益ウォーターフォールを統合し、精度を向上させ、財務目標未達のリスクを軽減します。
- **契約バックログを活性化させて収益を拡大:** 更新、解約、アップセルをシミュレートすることで静的なレポートにとどまらず、将来の継続的な収益の流れを動的に管理します。
- **手作業の照合作業をなくして生産性を向上:** トップダウン目標とボトムアップ予測の照合を自動化し、専門家チームが高付加価値の戦略分析に集中できるようにします。
- **アジャイルなシナリオプランニングで成長を推進:** 戦略的な意思決定の財務的影響を即座にモデル化し、潜在的な成果を可視化。目標達成に向けたギャップを埋めます。
- **対話型 AI で意思決定を加速:** リーダーが自然言語で質問することで、トレンドを即座に把握し、リスクと収益機会に対してより迅速に対応できるようにします。



主な機能

- 予約情報を請求、繰延収益、認識収益に自動連携する単一のアプリケーションで、手動照合を不要にし、コンプライアンスを確保します。
- 確定済みの契約バックログを動的で将来を見据えた資産として活性化し、より安定的で信頼性の高い収益予測を作成します。
- CRM データと年間目標のギャップを埋めるため、見込み案件と高水準の仮定を組み合わせることでより正確な予測を実現します。
- 戦略的決定の財務的影響を即座にモデル化し、複数のシナリオを並べて比較することで、最適な方向性を選択します。
- 更新、解約、アップセルが将来の収益源に与える影響を動的にシミュレートし、継続的収益基盤を積極的に管理します。
- 対話型 AI を活用し、ビジネスユーザーが自然言語で質問したり、セルフサービスでインサイトを得て、リスクや機会に対してより迅速に対応できるようにします。
- 業界のベストプラクティスに基づいた、直感的な既成のダッシュボードを活用し、高レベルの KPI から詳細なデータに至るまで、収益プランニング全体を可視化できます。
- 基幹システム (CRM、ERP、その他の Anaplan アプリケーションなど) とシームレスに連携できます。
- 独自のビジネス要件に合わせてアプリケーションを簡単に拡張できます。
- 予測全体にわたり、ASC 606/IFRS 15 の規則を一貫して自動的に適用することで、コンプライアンスを確保します。
- 機密性の高いファイナンス データを保護し、企業全体で容易に拡張できる、安全なクラウドネイティブ アーキテクチャを採用しています。
- Anaplan の Integrated Financial Planning アプリケーションと連携し、財務状況 (サブスクリプション収益+経費) の全体像を把握できます。
- Microsoft Office 機能を統合した Anaplan XL Reporting を活用して、レポート作成機能の強化、アドホック分析、ユーザーの導入促進を実現できます。

Anaplan プラットフォーム

- Anaplan が特許を持つ Hyperblock™ 計算エンジンを基盤とした「**What-If**」シナリオ **モデリングと多次元モデリング**を利用して、かつてない規模で計算を超高速で実行できます。これにより、市場の変化を予測することが可能です。
- データが視覚化されている**組み込み型のダッシュボード**、**レポート機能**、**分析**によって、業績に関する単一の信頼できるプランニングの情報源を提供します。
- **組み込み型インテリジェンスが自然言語クエリに対応**し、予測的インサイトと推奨事項を提供することで、戦略的意思決定を加速します。
- ロールベースのアクセス管理、ユーザー管理、SAML 2.0 準拠のシングルサインオン (SSO) のサポート、データの暗号化によって、最高クラスの**セキュリティ及びコンプライアンス機能**を提供します。
- **エコシステムの拡張性が高く**、API、ETL コネクタ、他のソリューションとの組み込み型の統合機能を使用して、データを単一の場所に集めて分析することができます。

Anaplan について

Anaplan は、企業が競争を凌駕できるよう、今日の複雑なビジネス環境における意思決定を最適化するために設計された唯一の AI を活用したシナリオ プランニング・分析プラットフォームです。組織のサイロを超えたつながりとコラボレーションを構築することによって、私たちのプラットフォームは重要なインサイトを賢く浮き彫りにし、企業が今すぐ正しい意思決定を行えるよう支援します。

Fortune 50 企業の約半数を含む、2,500 以上の世界のトップブランドが Anaplan でプランニングをして意思決定を最適化しています。

詳しくは、こちらをご覧ください。 www.anaplan.com/jp