anaplan pour les Ventes

Optimisez la productivité et l'efficacité des ventes en alignant les éléments fluctuants de votre process : définition des objectifs, gestion des territoires et quotas, couverture directe et indirecte, calculs de commissions, prévisions commerciales, etc.



Construisez un plan de ventes gagnant grâce au crowdsourcing!

Tirez parti des analyses associées à l'expertise terrain de vos gestionnaires de territoire pour planifier chaque variable du processus de vente avec efficacité: couverture commerciale, quota, comptes, mix produits, territoires, partenaires, distribution, etc.

Optimisez votre plan grâce à des informations en temps réel sur les performances commerciales

Anaplan facilite l'intégration à Salesforce, ainsi qu'à d'autres plateformes courantes, pour permettre à vos plans d'être en permanence optimisés et exécutés à l'aide de données en temps réel recueillies sur le terrain.

Mettez à jour vos plans à tout moment pour réagir aux impondérables

La plateforme flexible et conviviale d'Anaplan permet aux utilisateurs de s'adapter rapidement aux évolutions. Vous n'avez qu'à mettre à jour un indicateur clé pour que les changements se répercutent instantanément sur votre modèle.



Configuration des prix et devis

La création et la configuration adéquate des devis est très simple. Et grâce à l'intégration native avec Salesforce, le pricing devient dynamique et les cycles de ventes sont accélérés.



Territoires et quotas

Gérez facilement les affectations de vos commerciaux par code postal ou grand compte et fournissez des analyses transparentes des territoires à partir d'un seul tableau de bord.



Planification de la capacité

Visualisez en un clic les segments non couverts et déterminez les lieux où vous devez embaucher afin de maximiser vos résultats commerciaux.



Rémunération variable

Motivez vos commerciaux sans diminuer vos marges en leur donnant un aperçu en temps réel de leurs réalisations et de leurs commissions.



Prévisions des ventes

Signez des contrats en étant plus avisé : identifiez les opportunités et allouez les ressources avec efficacité grâce aux analyses hebdomadaires de votre pipeline commercial.

Disponible sur



Exemple Client



Grâce à Anaplan, HP communique ses objectifs stratégiques dans le monde entier pour 30 000 commerciaux, 263 000 comptes et 170 000 territoires. HP est désormais en mesure de générer rapidement les courriers relatifs aux quotas et aux modalités de rémunération, optimisant ainsi les délais de vente dans toute l'entreprise.

BENEFICES POUR LES UTILISATEURS

Direction commerciale

Alignement de l'ensemble des objectifs pour une productivité optimale des ventes à tous les niveaux de l'organisation.

Responsables de secteur

Gestion optimisée des commerciaux et spécialistes et agilité face aux éventuels problèmes de couverture avec des plans modifiables en temps réel.



Découvrez **anaplan**

Planification et suivi budgétaire pour les ventes, la finance et les opérations dans le Cloud.

Nous avons conçu notre plateforme pour permettre aux entreprises de planifier, de collaborer et d'agir en temps réel. Anaplan permet aux utilisateurs métier de votre organisation de transformer des processus opérationnels complexes en modèles puissants et faciles d'utilisation. Restez informé des événements critiques, modélisez rapidement les conséquences potentielles et modifiez votre approche à la volée.

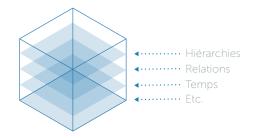


Construction d'applications par l'utilisateur final

Avec Anaplan, l'utilisateur métier peut créer, gérer et modifier une application en toute simplicité. Aucun langage de script compliqué n'est nécessaire pour construire un modèle : vous n'avez besoin que de formules simples exprimant les dépendances. Avec le modèle de données ouvertes de la plateforme, vous pouvez constituer n'importe quelle combinaison de dimensions en fonction de vos besoins. Notre Living BlueprintTM apporte cette souplesse : un référentiel unique et facile d'utilisation de chaque logique, calcul et paramètre de votre application.

Moteur de calcul et modélisation en temps réel pour les applications de toute taille

Contrairement aux tableurs ou outils de planification traditionnels paralysés par les gros volumes de données, la technologie HyperblockTM brevetée par Anaplan délivre des performances optimales, quels que soient le volume et la complexité de votre application. Mettez à jour ou modifiez instantanément en ligne des applications de toute taille, d'une à un trillion de cellules. Quelle que soit la complexité de votre requête, le moteur d'Anaplan y répond immédiatement.





Collaborez sur une source fiable unique

Anaplan dispose d'un entrepôt central, le Hub Anaplan, qui réconcilie les diverses sources de données avec des hiérarchies fiables et des données de référence unifiées (produits, employés, centres de coûts, etc.), accessibles aux analystes au sein de l'entreprise. Ayez entière confiance en l'exactitude de vos données, rapports, prévisions et plans.

Retour sur investissement rapide

Grâce au Cloud, finis les délais d'installations de matériel et de logiciels, les numéros de version, les inconvénients liés aux mises à jour et adieu les projets informatiques interminables. Avec une disponibilité, une fiabilité et une sécurité exceptionnelles, Anaplan constitue une combinaison unique de technologies brevetées pour acquérir et stocker vos données en toute sécurité. De plus, vous pouvez démarrez rapidement avec les modèles et applications Anaplan prédéfinis pour une multitude d'utilisations.



Performance. Disponibilité. Fiabilité.

Une communauté internationale de clients









